

商業簡報網/韓明文

讓數字說故事的7種方法

www.pook.com.tw

商業簡報網/韓明文

讓數字說故事的7種方法

www.pook.com.tw

為什麼...

數字無法進行有效溝通？

因為數字是冰冷的，因為人們對於大數字無感...

IBM超級電腦Sequoia

浮點運算能力高達20 Petaflop

1 Petaflop = 1,000,000,000,000,000次浮點運算

20 Petaflop = 20,000,000,000,000,000次的浮點運算

太大的數字超過了人類能夠理解的範圍，因此導致無感

讓數字說故事...

Sequoia的浮點運算能力相當於**200萬台筆記型電腦**

人們無法理解20,000,000,000,000,000次的浮點運算所代表的意義，同樣也無法理解200萬台筆記型電腦所產生的運算能力...

但是...兩種說法的說服力卻大不相同

這是因為...數字的精確性從來不是重點，帶給人們的感受才是重點

讓數字說故事的7種方法

- 1.標竿事物法
- 2.單位切割法
- 3.框架選擇法
- 4.事物譬喻法
- 5.公式計算法
- 6.比較對照法
- 7.功能利益法



1. 標竿事物法

將數字與標竿事物之間
進行轉換

舉例：

央行的黃金庫存量相當於
16.5座101大樓高度





2.單位切割法

將數字換算至最小單位

舉例：

iPhone 4全球熱賣，平均
每秒鐘就賣出6.5台

3. 框架選擇法

經由揭露部分事實的方式
展現數字力

舉例：

醫生宣稱手術成功率高達
80%(不說失敗率達20%)



4.事物譬喻法

經由與大眾所熟悉事情
進行譬喻以增加切身感

舉例：

酸雨的PH值達4.5，已接近蕃茄汁的程度

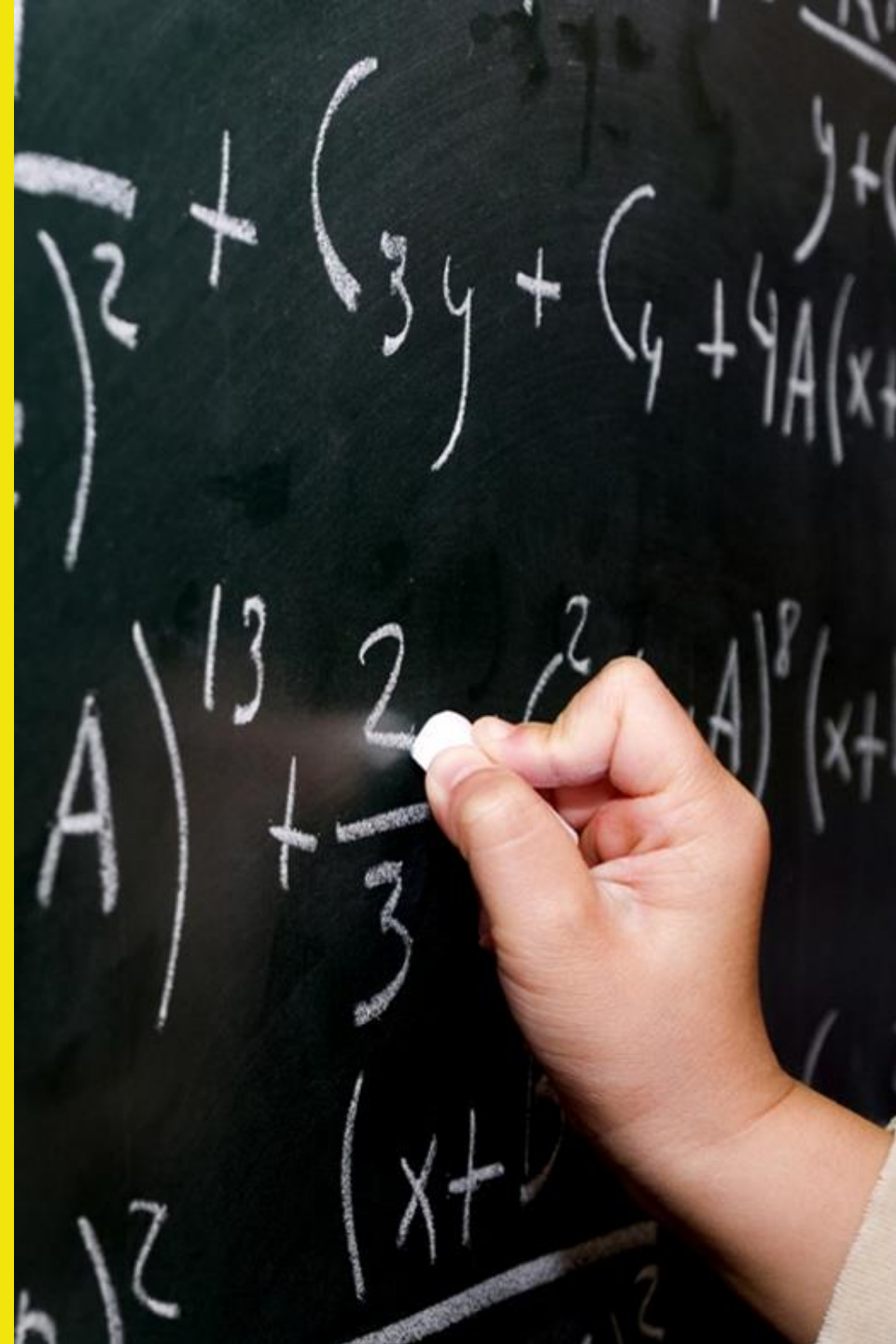


5.公式計算法

利用加法與乘法創造出
數字感受

舉例：

蘋果公司的營業額，相於
於台積電 + 宏達電 + 鴻海
總和的二倍。 $(A+B+C) \times 2$



6.比較對照法

將數字與其他數字之間
進行對照以產生說服力

舉例：

某藥品聲稱其非常安全，
服用後的死亡率比車禍致
死的機率更低



7. 功能利益法

將產品的功能轉換為對消費者的利益

舉例：

Steve Jobs說明iPod 5GB
容量(功能)所代表的意義
是：在你口袋裡的1,000首
歌(利益)





歡迎加入 商業簡報網

粉絲專頁



講師簡介

韓明文

商業簡報網站長

暢銷書作者

專職簡報企管講師

500大企業指定簡報講師

鼎新電腦知識學院特聘講師

信瑞企管特聘講師



課程內容



簡報製作原則

邏輯性簡報建構法

商業簡報KPI

商業簡報整合技巧

STP技術性簡報法

高階簡報製作

商業圖表活用術

商業圖解技巧

企劃2.0

商業簡報網 韓明文

M 0930-096593

B 簡單X簡報、企劃+、圖表+、簡報+

W www.pook.com.tw

E mwhan@pook.com.tw